



Kommst du gut an?

Wie du Menschen durch Kommunikation mit Herz wirklich berührst und gewinnst

ZIELGRUPPE

Menschen, die ihre kommunikative Wirkung im beruflichen und privaten Alltag gezielt verbessern möchten.

AUSGANGSLAGE

Ein heißer Flirt, eine spannende Diskussion im Team oder der Versuch, jemanden von deiner Idee zu überzeugen – in solchen Momenten geben wir alles, um gut anzukommen. Doch wie oft erreichen wir wirklich, was wir möchten? Reden wir nur, oder bewegen wir auch die Herzen unserer Kunden, Führungskräfte, Mitarbeiter oder privaten Partner? Motivieren heißt mehr als einfach nur zu jemandem zu sprechen: Es heißt berühren, verbinden, Vertrauen schaffen. Genau hier setzt mein Online-Seminar an: Als Kommunikationstrainer mit über 20-jähriger Erfahrung zeige ich dir ein einfaches, sofort umsetzbares Rezept, mit dem du deine Gesprächspartner wirklich erreichst – und zwar mit Herz. Ob im Gespräch mit Kunden, in der Verhandlung, im Teammeeting oder im privaten Umfeld: Entscheidend für den Erfolg ist nicht allein, was wir sagen – sondern wie wir ankommen. Oft entscheiden unbewusste Signale, Körpersprache und die Verbindung zur Persönlichkeit unseres Gegenübers darüber, ob wir Vertrauen gewinnen und überzeugen. Die Fragestellung lautet also: Wie erreiche ich wirklich das Herz meines Gesprächspartners?

INHALTE DES ONLINE-SEMINARS

Im Seminar erlebst du eine abwechslungsreiche Reise durch die wichtigsten Ebenen der zwischenmenschlichen Kommunikation. Du beginnst mit dem ersten Eindruck und erfährst, wie Sympathie bereits in den ersten Sekunden aufgebaut werden kann. Es wird deutlich, welche Rolle Emotionen in Gesprächen spielen und wie das Unbewusste unsere Wirkung entscheidend prägt. Aus der Kommunikationswissenschaft erfährst du, wie das Ohr deines Gesprächspartners sich selektiv nur das Heraussucht, was der eigenen Charaktertypologie entspricht. Hier lernst du, bestimmte Sprachmuster gezielt einzusetzen.

DIE WICHTIGSTEN THEMEN

1. Wie du im ersten Moment Sympathie gewinnst
2. Emotionale Kommunikation – Die Macht des Unbewussten
3. Welches Ohr ist das Persönlichkeits-Ohr? Friedemann Schulz von Thun verrät es uns!
4. Meine innere Haltung: Den Sieger erkennt man am Start!
5. Wie du in einem Gespräch blitzschnell die vier unterschiedlichen Persönlichkeitstypen erkennst
6. Profiling in Echtzeit - der Praxistest für deinen Kommunikationserfolg
7. Herzkommunikation – die emotionale Brücke zu deinem Gesprächspartner
8. Transfer in den Alltag – dein persönlicher Kommunikations-Fahrplan

NUTZEN DES ONLINE-SEMINARS

Dieses Seminar vermittelt dir praxisnahes Wissen und direkt umsetzbare Techniken, um die eigene Kommunikationskraft zu stärken und Gesprächspartner nachhaltig zu begeistern. Nach diesem Seminar verfügst du über ein deutlich erweitertes Kommunikationsrepertoire, mit dem du souverän auf unterschiedliche Gesprächssituationen reagieren kannst. Du gewinnst schneller Sympathie und Vertrauen, weil du bewusster auf nonverbale und emotionale Signale eingehst. Darüber hinaus gelingt es dir, die Sprache unterschiedlicher Persönlichkeitstypen zu erkennen und deine Botschaften so zu gestalten, dass sie ankommen. Mit Hilfe der Herzkommunikation verstärkst du deine positive Wirkung auf andere Menschen und steigerst deine Überzeugungskraft. Zum Schluss nimmst du einen persönlichen Kommunikations-Fahrplan mit, der es dir ermöglicht, die neu gewonnenen Erkenntnisse gezielt und nachhaltig in deinen Alltag zu übertragen.

WIE BEREITE ICH MICH VOR?

Es sind keine besonderen Vorkenntnisse erforderlich. Bringe Offenheit, Neugier und die Bereitschaft zum aktiven Mitmachen mit. Wenn du aus deinem Alltag eine Kommunikations-Hürde mitbringst, können wir hierzu direkt eine Lösung entwickeln.

DAUER

3 Stunden